

BTP ACADEMY

Les formations pratiques pour piloter et développer
son entreprise du BTP.

8 formations • 4 leviers de performance • Outils directement applicables





Votre savoir-faire technique ne suffit pas toujours à faire performer l'entreprise.

01 COMMERCIAL

Demandes clients non converties en chantiers.

02 ORGANISATION

Devis insuffisamment suivis.

03 CHANTIER

Organisation interne dispersée.

04 MANAGEMENT

Chantiers préparés dans l'urgence.

05 CLIENT

Clients peu informés durant les travaux.

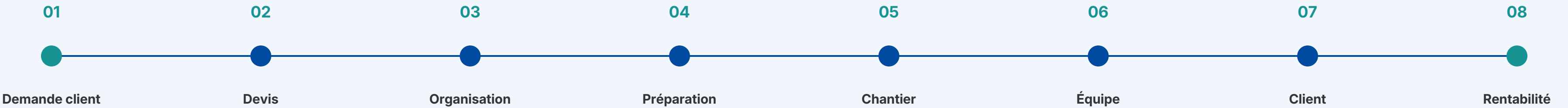
06 RENTABILITÉ

Rentabilité connue trop tard.



De la première demande client à la rentabilité du chantier.

BTP ACADEMY accompagne les professionnels du bâtiment sur les étapes qui influencent directement le développement et le pilotage de leur activité.





Les 4 leviers de performance.

01

Développer son activité

Transformer davantage d'opportunités en chantiers.

Structurer son entreprise

Organiser l'information, responsabilités et priorités.

03

Maîtriser ses chantiers

Préparer, coordonner, manager et piloter efficacement.

Protéger sa marge

Suivi client et maîtrise de la rentabilité.



01. Transformer les opportunités en chantiers.

Mieux qualifier les demandes entrantes et professionnaliser le suivi commercial pour convertir davantage d'opportunités en projets signés.

FORMATION

7H

Transformer davantage de demandes clients en chantiers

FORMATION

7H

Suivre et relancer ses devis dans le BTP

Mieux qualifier. Mieux suivre. Mieux convertir.



02. Une organisation qui accompagne la croissance.

Passer d'une gestion par urgence à une entreprise pilotée : information partagée, priorités visibles, responsabilités claires.

FORMATION PRINCIPALE

Organiser efficacement une entreprise du BTP

14 H • Levier 02

FLUX D'ORGANISATION

- 01 Informations
- 02 Priorités
- 03 Responsabilités
- 04 Processus
- 05 Pilotage

Moins d'informations dispersées. Plus de visibilité et de maîtrise.



03. Du démarrage au pilotage du chantier.

Trois formations complémentaires qui couvrent la préparation, la conduite d'opérations et le management de l'équipe terrain.

FORMATION

14 H

Préparer et démarrer un chantier dans de bonnes conditions

FORMATION

21 H

Piloter une opération de travaux

FORMATION

14 H

Manager une équipe de chantier

Anticiper. Coordonner. Communiquer. Piloter.



04. Garder le contrôle jusqu'à la fin du chantier.

Sécuriser la satisfaction client et la marge économique : deux formations pour piloter la relation et la rentabilité en parallèle.

FORMATION

7 H

Améliorer le suivi client pendant les travaux

FORMATION

14 H

Suivre la rentabilité de ses chantiers

Un chantier réussi doit aussi être compris par le client et rentable pour l'entreprise.



Pas seulement de la théorie.

Chaque formation produit des outils concrets, réutilisables dès le retour en entreprise.

01 Tableaux de suivi

02 Checklists opérationnelles

03 Scripts et modèles de relance

04 Outils de pilotage chantier

05 Trames de communication client

06 Matrices d'organisation

07 Exercices et cas pratiques BTP

08 Outils de suivi de rentabilité

Des outils réutilisables dès le retour en entreprise.



Construisez le parcours adapté à votre entreprise.

01

1 formation

Répondre à un besoin précis, ponctuel et opérationnel.

02

Parcours thématique

Combiner plusieurs compétences complémentaires autour d'un axe.

03

Parcours entreprise

Programme adapté aux enjeux organisationnels de votre structure.

PROCESSUS

Besoin

Diagnostic

Parcours adapté

Mise en pratique



Pour qui ?

Des formations conçues autour des situations réellement rencontrées dans les entreprises du BTP.

5

PROFILS CIBLÉS

01

Dirigeants de PME du BTP

02

Chargés d'affaires

03

Conducteurs de travaux

04

Chefs de chantier

05

Responsables administratifs & travaux

PRENONS RENDEZ-VOUS

Et si nous commençons par identifier vos priorités ?

Échangeons sur votre organisation, vos enjeux commerciaux et vos problématiques chantier afin d'identifier les formations les plus pertinentes pour votre entreprise.

 **pyramid-communication.com**

 **contact@pyramid-communication.com**

 **+33 6 67 27 85 66**



COMMUNICATION